Учреждения образования «Белорусский государственный

технологический университет»

**Реферат**

по дисциплине «Политэкономия»

на тему «Американская модель экономики»

Работу выполнил

студент 2 курса 10 группы

факультета ФИТ

Янукович Евгений Дмитриевич

Минск 2024

**Реферат**

Пояснительная записка 16 с., 9 источников, 1 табл.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ, США, НАПРАВЛЕНИЯ, РАЗВИТИЕ, ПРОМЫШЛЕННОСТЬ, ПРИНЦИПЫ, ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ, РЫНОК

Американская модель экономики является одной из наиболее известных и влиятельных моделей экономического развития в мире. Она отличается своей инновационностью, динамичностью и способностью стимулировать экономический рост. Американская экономика базируется на принципах рыночной экономики, свободного предпринимательства и защите частной собственности.

В данной работе будут рассмотрены основные принципы и особенности данной модели экономики, а также ее влияние на мировую экономику. Мы изучим ключевые принципы, на которых она основана, и рассмотрим роль государства и индивидуальных предпринимателей в ее функционировании.

Так же будет уделено внимание сравнению основных экономических показателей Республики Беларусь и Соедененных штатов Америки, приведена сравнительная таблица и сделан вывод о их различии или сходстве.

Тем не менее, необходимо также обратить внимание на вызовы и проблемы, с которыми сталкивается американская модель экономики. Неравенство, социальное включение и устойчивость экономического роста будут рассмотрены как факторы, влияющие на ее дальнейшее развитие.

Исследование Американской модели экономики имеет большое значение не только для понимания ее внутренней организации и функционирования, но и для выявления уроков и передачи опыта другим странам. Использование успешных практик и принципов, применяемых в американской экономике, может способствовать развитию и улучшению экономической ситуации во многих других странах.

В итоге, изучение и анализ Американской модели экономики позволят нам более глубоко понять ее сущность, преимущества и ограничения, а также выявить потенциал для дальнейшего развития и совершенствования экономических систем в мире.

**Содержание**

[Введение 4](#_Toc162629343)

[1. Экономика США после Второй мировой войны 5](#_Toc162629344)

[2. Современная модель экономики США 9](#_Toc162629345)

[2.1 Суть и основные принципы 9](#_Toc162629346)

[2.2 Мирохозяйственное положение США 12](#_Toc162629347)

[3. Основные показатели США и Республики Беларусь 14](#_Toc162629348)

[Заключение 15](#_Toc162629349)

[Список использованных источников 16](#_Toc162629350)

Введение

Экономическое и социальное развитие любой страны, несмотря на общий для всех рыночных экономик механизм функционирования, имеет набор характерных черт, определяющих специфику соответствующей рыночной модели. Имеется ввиду соотношение рынка и государственного регулирования, состояние предпринимательского климата в стране, доминирующий характер отношения граждан к труду и многие другие факторы, связанные с историей и традициями конкретной страны.

Все эти факторы в совокупности могут играть большую роль в социально-экономическом развитии стран, чем базисные принципы рыночной экономики – доминирование частной собственности, соотношение спроса и предложения, конкурентная борьба.

В этом контексте рассмотрение социально-экономической модели США, во многом предопределившей высокий уровень жизни и экономического развития страны, а также лидирующие позиции США в мировой экономике, представляет значительный интерес.

В данной работе американская экономическая модель будет рассмотрена с разных сторон, будут рассмотрены многие её аспекты: суть модели, её основные принципы, история развития экономики Америки после второй мировой войны, будут указаны её основные экономические показатели (в том числе инфляция и безработица), произведено сравнение с теми же показателями Республики Беларусь.

В комплексе это исследование позволит сформировать полное понимание о модели во всех подробностях.

1. Экономика США после Второй мировой войны

Вторая мировая война явилась мощным катализатором экономического развития США, которая сохранила свое мировое господство и в послевоенный период. За годы войны национальный доход США удвоился, более чем в два раза возрос объем промышленного производства. Динамика роста производственных мощностей была менее значительной, их рост составил всего 30%, а рост объема национального производства обеспечивался более эффективным использованием недогруженных ранее производственных мощностей.

Изменилась и структура американской экономики. Более быстрыми темпами росли цветная и металлообрабатывающая промышленности, в несколько раз выросло производство алюминия и самолетов, сформировался крупный военно-промышленный комплекс. Поставки сырья, продовольствия и военной продукции странам антигитлеровской коалиции стимулировали обновление основного капитала, интенсификацию сельского хозяйства и концентрацию производства. Сумма военных подрядов составила 175 млрд долл., а чистая прибыль американских монополий – 70 млрд долл.

Процессы концентрации производства также ускорились. Количество предприятий, на которых работало более 10 тысяч человек, увеличилось в 7 раз, и они представляли более 30% всех рабочих в обрабатывающей промышленности. Крупнейшие корпорации получали военные заказы, дефицитные материалы и сырье. В результате чистая прибыль корпораций выросла в 3 раза за годы войны, а доля 100 крупнейших корпораций в производстве обрабатывающей промышленности США выросла с 30% до 70%. Укреплению позиций крупнейших корпораций способствовало решение о продаже более 2000 государственных заводов, построенных в годы войны, по цене, составляющей в среднем 60% их номинальной стоимости.

Экономическое господство США базировалось на финансовой мощи страны. После Второй мировой войны в США было сконцентрировано 2/3 мирового запаса золота. Лидерство США в мировой экономике было закреплено Бреттон-Вудской международной конференцией (1944), учредившей систему золотого валютного стандарта. Американский доллар стал мировой конвертируемой валютой, главной валютой платежей и расчетов. Были созданы Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Деятельность этих международных организаций во многом зависела от капитала США.

Преодолению послевоенного спада экономики способствовала реализация плана Маршалла (по имени его инициатора, госсекретаря США Дж. Маршалла) - программы помощи европейским странам после Второй мировой войны, направленной на восстановление и развитие Европы. Этот план предусматривал не только восстановление экономики Западной Европы, но и стабилизацию социально-политической ситуации, рост влияния США и уменьшение влияния СССР в Восточной Европе. Основной задачей плана Маршалла было усиление экономики капиталистических стран Западной Европы и укрепление политического единства в условиях формирования мировой социалистической системы.

Для осуществления этого плана была создана Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС). В программе приняли участие 16 европейских стран: Великобритания, Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Швеция, Норвегия, Дания, Исландия, Португалия, Австрия, Швейцария, Греция, Турция и несколько позже ФРГ. Эти страны должны были подготовить детальные отчеты о состоянии своих экономик, валютных резервах, о направлениях использования выделяемых средств. В июле 1947 г. представители стран Западной Европы и США обсудили размеры конкретной помощи и условия ее предоставления. Финансовая помощь Западной Германии предоставлялась с одновременным взиманием с нее контрибуции за причиненный ущерб странам-победительницам.

План Маршалла действовал с апреля 1948 по декабрь 1951 г. на основе закона о четырехлетней программе помощи иностранным государствам. За период 1948–1951 гг. на эти цели было потрачено около 17 млрд долл., большая часть которых была направлена на закупку американских товаров. При этом основную часть - примерно 60% - получили 4 страны (Великобритания, Франция, Италия и ФРГ), 70% выделенной этим странам помощи приходилось на топливо и продовольствие.

Экономическая помощь европейским странам предоставлялась преимущественно в виде поставок продукции, предметов первой необходимости (продукты питания, топливо, одежда), необходимых ресурсов (сталь, цемент, уголь), промышленного оборудования. Финансовая помощь предоставлялась из федерального бюджета США в виде субсидий и займов, которые должны были направляться на закупку оборудования, материалов и услуг.

Со своей стороны, европейские страны обязывались способствовать развитию частного сектора экономики и свободного предпринимательства, не проводить национализацию промышленности, поставлять в США некоторые дефицитные товары, сырье и материалы, содействовать инвестированию частного капитала США в экономику своих стран, снижать таможенные тарифы. Кроме того, эти страны должны были денежные средства, не использованные в результате помощи со стороны США, направлять в специальный фонд, расходы которого контролировались Соединенными Штатами. Половина товаров, поставляемых по плану Маршалла, должны были доставляться на судах США.

План Маршалла, помимо задачи восстановления экономики европейских стран, был призван оздоровить американскую экономику и укрепить положение США в Западной Европе. Реализация плана позволила решить некоторые экономические проблемы США этого периода. Предоставление европейским странам продуктов питания, техники позволяло США сбывать излишки продукции и увеличить долю американского капитала в европейских государствах. Примерно 1/3 средств помощи была израсходована на закупку излишков американской сельскохозяйственной продукции. На европейских рынках американским компаниям гарантировалась сохранность капиталовложений, а в случае их конфискации предусматривалась соответствующая компенсация.

Стимулирующее воздействие на американскую экономику оказала и война в Корее (1950–1953). В промышленность США было инвестировано 30 млрд долл., ускорилась амортизация оборудования. Объем промышленного производства возрос на 37%, увеличилась занятость и повысилась заработная плата. Одновременно расширялось государственное вмешательство в экономику. Законом было закреплено право государства на распределение ресурсов, строительство новых предприятий, предоставление частному капиталу льгот, введение контроля над ценами и заработной платой.

В то же время были развёрнуты социальные программы: медицинского обеспечения, страхования по нетрудоспособности и некоторые другие. Расширилось строительство шоссейных дорог, жилья, учебных заведений. Были созданы новые департаменты (министерства) — здравоохранения и просвещения. В 1950-е гг. последовательно росла зарплата, уровень жизни американцев повышался, хотя до 40 млн человек жили в условиях бедности. В конце 1950-х гг. были приняты меры, направленные на обеспечение прав темнокожих американцев, в частности, была признана незаконность сегрегации в школьном образовании.

После окончания войны степень влияния государства на экономику США уменьшилась, а основным методом государственного регулирования стал монетаризм. В 1953 г. были отменены все меры государственного регулирования, введенные в период войны, и правительство стало активно использовать финансовые инструменты регулирования. Для стимулирования инвестиций на рынок была выброшена часть валютных запасов страны. Одновременно были снижены налоги на корпорации и личные доходы.

Основой ускорения научно-технического прогресса (далее НТП), полной модернизации целых отраслей американской экономики было изменение объемов, темпов и структуры капиталовложений. Промышленность и сельское хозяйство стали функционировать на новой технической основе, что позволило повысить производительность труда и изменить подход к использованию сырьевых ресурсов. Характерными чертами НТП стали автоматизация производства, создание и использование в производстве, финансовой системе и сфере обслуживания ЭВМ. Коммерческое использование ЭВМ в США относится к началу 50-х гг. XX в.

Вместе с тем НТП, создавая возможности для ускоренного роста, порождала и новые проблемы: структурная безработица и структурные диспропорции на рынке труда, разрыв между предложением товарного рынка и платежеспособным спросом населения, эксплуатация природных ресурсов и т. д. НТП и эти проблемы требовали определения новых приоритетов в стратегии управления экономикой.

Для стимулирования темпов экономического роста демократическая администрация Дж. Кеннеди в начале 60-х гг. проводила программу "новых рубежей". Основной стратегической задачей правительства являлось поддержание равновесия между совокупным предложением и совокупным спросом для обеспечения стабильного экономического роста (не менее 5% в год). Условиями такого равновесия являлись высокий уровень занятости и стабильные цены.

Для реализации политики "новых рубежей" государство использовало дефицитное финансирование, инструменты бюджетной, налоговой и кредитной политики. Была введена налоговая скидка на инвестиции, был сокращен срок амортизации оборудования, увеличились государственные расходы на НИОКР, был введен косвенный контроль над ценами и заработной платой, снижались налоги на прибыль корпораций и ставки подоходного налога.

Следующим шагом является проведение ряда социальных реформ. Минимальная почасовая заработная плата была повышена на 25% и составила 1,25 долл., на три месяца была продлена выплата пособий по безработице. Были приняты меры, направленные на улучшение положения беднейших слоев населения. Впервые перед государством ставилась задача профессиональной подготовки и обучения. Реализация программы "общинных действий" предусматривала усиление эффективности и координации различных программ помощи бедным на местном уровне и широкое участие в них общественности. Были разработаны специальные программы для сельской местности и мелкого бизнеса, включающие льготные займы фермерам и сельскохозяйственным рабочим, оказание им медицинской и юридической помощи, была расширена деятельность миссионерских организаций. Федеральное правительство финансировало дошкольную подготовку детей малообеспеченных граждан, вводилось медицинское страхование для престарелых. В целом на реализацию социальных программ в 1964–1968 г. было израсходовано 10 млрд долл. К концу 60-х гг. доля социальных расходов в федеральном бюджете составила примерно 40% его расходной части.

Развитие мирового энергетического кризиса 1973 г. обострило ситуацию в экономике США, где он проявился с большей силой, чем в других странах и сопровождался рядом особенностей. Так, сокращение производства происходило одновременно с ростом цен, рост безработицы не приводил к снижению заработной платы, циклический кризис перепроизводства сочетался со структурным и валютно-финансовым. Падение промышленного производства охватило практически все отрасли. Увеличение мировых цен на нефть привело к образованию значительного дефицита торгового баланса. Масштабность кризиса и его глубина, сложность и многообразие возникших проблем привели к пересмотру послевоенной политики государства.

1. Современная модель экономики США

2.1 Суть и основные принципы

Сегодня американская экономическая система — это свободная рыночная экономика с государственным регулированием. Она базируется на частной собственности, конкуренции, предпринимательстве и свободе выбора потребителей.

Можно выделить следующие основные принципы американской экономической системы:

1. Свобода предпринимательства. Этот принцип является важнейшим принципом американской экономической системы, предоставляющим каждому гражданину законное право беспрепятственно открыть свой собственный бизнес и заниматься предпринимательской деятельностью без излишних ограничений со стороны государства.

В США также существует обширная система государственных программ и льгот, предназначенных для поддержки и развития малого и среднего бизнеса граждан. Предприниматели имеют возможность свободно получать финансовую поддержку со стороны государства в виде кредитов, грантов, налоговых льгот и других форм помощи.

Однако, несмотря на обширные свободы, существуют законы и нормативные акты, регулирующие деятельность бизнеса в стране. Такие законы включают в себя нормы по защите прав потребителей, охране труда, экологическим стандартам и другим областям, обязывая предпринимателей соблюдать определенные стандарты и правила. В целом, свобода предпринимательства в США считается ключевым фактором экономического успеха страны, поскольку она стимулирует развитие бизнеса, создание новых рабочих мест для населения, повышение качества продаваемых товаров и услуг, их разнообразие, а также способствует развитию инноваций и технологий.

1. Свободный рынок. Он является одним из главных принципов экономической системы США, где государство минимально вмешивается в экономические процессы и не регулирует цены на товары и услуги. Вместо этого, рынок самостоятельно определяет цены, объемы производства и предложения, основываясь на конкуренции между фирмами и свободном выборе потребителей.

Конкуренция между компаниями стимулирует их производить инновации и улучшать качество продукции, что способствует росту производительности труда и экономическому развитию. Потребитель имеет возможность выбирать наиболее подходящие для него товары и услуги и определять их цены на основе своих предпочтений и возможностей. Это позволяет рынку гибко реагировать на изменения потребительского спроса и подстраиваться под нужды общества.

Однако свободный рынок не лишен недостатков. Некоторые компании могут злоупотреблять своим доминирующим положением на рынке, устанавливая завышенные цены или ограничивая конкуренцию. Это может привести к неравенству в обществе, с усилением богатства некоторых и ухудшением положения бедных.

Тем не менее, свободный рынок является основой экономической системы США, поскольку он способствует развитию экономики, стимулирует конкуренцию и обеспечивает свободу выбора потребителей. Важно, чтобы государство осуществляло контроль над рынком, предотвращая возникновение монополий и обеспечивая справедливую конкуренцию для поддержания эффективности и справедливости экономической системы.

1. Государственное регулирование. Государственное регулирование играет ключевую роль в экономической политике США, направленной на поддержание конкурентной экономики и защиту прав потребителей. Одним из основных органов государственного регулирования является Федеральная комиссия по торговле (ФКТ), которая контролирует монополии, борется с недобросовестной рекламой и защищает права потребителей. ФКТ также следит за слияниями и поглощениями компаний, чтобы предотвратить возникновение монополий и сохранить конкуренцию на рынке.

Другим важным органом государственного регулирования является Федеральная резервная система (ФРС), которая контролирует денежную политику и обеспечивает стабильность финансовой системы. ФРС отвечает за выпуск денег, установку процентных ставок и регулирование инфляции с целью способствовать экономическому росту.

Государственное регулирование также включает законодательные акты, которые регулируют отношения между бизнесом и потребителями. Например, Закон о защите прав потребителей обеспечивает защиту от обмана, ложной рекламы и других недобросовестных практик

Кроме того, существует множество других законов, которые регулируют экономическую деятельность в различных отраслях. Например, Закон о чистой воде и чистом воздухе устанавливает стандарты для охраны окружающей среды, а Закон о защите интеллектуальной собственности обеспечивает защиту прав на инновации и технологии.

Важным аспектом государственного регулирования является также налоговая политика. Налоги используются для финансирования государственных программ, развития инфраструктуры и регулирования экономической активности.

В целом, государственное регулирование в Америке играет важную роль в поддержании конкурентной экономики и защите прав потребителей. Важно находить баланс между государственным регулированием и свободой рынка, чтобы избежать излишней бюрократии и обеспечить эффективность экономической системы, способствуя ее росту и процветанию.

1. Частная собственность. В Соединенных Штатах частная собственность имеет фундаментальное значение и является одним из основных принципов американской экономики и общества. Конституция гарантирует защиту частной собственности, которая играет важную роль в стимулировании инноваций, экономического роста и процветания.

Понятие частной собственности подразумевает, что каждый человек имеет право владеть, использовать и распоряжаться своими вещами и собственностью. Это право дает свободу выбора и позволяет людям эффективно управлять своими ресурсами.

Частная собственность является основой функционирования рыночной экономики, где компании и предприниматели создают товары и услуги, востребованные на рынке. Это способствует удовлетворению потребностей населения, улучшению качества жизни и повышению благосостояния

В США частная собственность защищена законом, что означает, что государство не может принудительно отнять имущество у частных лиц без их согласия. Право собственности также включает защиту от незаконного использования или нарушения.

За счет права на частную собственность стимулируется инновационный процесс и технологический прогресс. Предприниматели и компании, обладая своими ресурсами и собственностью, могут разрабатывать и внедрять новые продукты и услуги, что способствует улучшению качества жизни и экономическому росту.

Однако следует учитывать, что частная собственность может иметь негативные последствия для общества. Некоторые большие компании могут использовать свою собственность и ресурсы для укрепления своей власти и доминирования на рынке, что может привести к монополизации и ограничению выбора для потребителей.

В целом, частная собственность является ключевым элементом американской экономики и общества. Она гарантирует свободу выбора и эффективное использование ресурсов. Однако необходимо учитывать потенциальные негативные последствия и находить баланс между правами собственности и интересами общества в целом.

1. Равенство возможностей. Равенство возможностей является фундаментальной концепцией, утверждающей, что каждый человек должен иметь равные шансы на достижение успеха в жизни, независимо от таких факторов, как социальный статус, раса, пол, религия и другие. В США это принципиальное положение, на котором строится общество.

Тем не менее, несмотря на усилия правительства и общества в целом, равенство возможностей в Америке до сих пор не полностью достигнуто. В настоящее время многие социальные группы, включая афроамериканцев, латиноамериканцев, женщин и людей с ограниченными возможностями, сталкиваются с неравенством и дискриминацией в различных сферах жизни.

Одной из основных проблем, связанных с равенством возможностей, является доступ к образованию. Хотя в США образование является обязательным для всех, не все имеют равные возможности получить качественное образование. Большинство школ, расположенных в бедных районах, характеризуются низким уровнем обучения и не обеспечивают детям необходимые знания и навыки для успешной карьеры в будущем.

Кроме того, в США до сих пор существует расовая дискриминация. Афроамериканцы и латиноамериканцы часто сталкиваются с трудностями при поиске работы, получении кредитов и взаимодействии с правоохранительными органами. Эта форма дискриминации препятствует им в достижении успеха и создает неравные условия для конкуренции.

Несмотря на принимаемые правительством США меры по борьбе с этими проблемами, более широкое участие общества, включая бизнес-структуры, некоммерческие организации и гражданские группы, может помочь ускорить процесс достижения равенства возможностей в Америке. Это требует коллективных усилий и создания справедливой и инклюзивной среды, где каждому человеку предоставляются равные шансы на процветание и развитие.

2.2 Мирохозяйственное положение США

Ведущее положение США в мировой экономике обеспечивается главным образом их превосходством над другими странами по масштабам и богатству рынка, уровню научно – технического потенциала, мощной и разветвленной системе мирохозяйственных связей с другими странами по линии торговли, инвестиций и банковского капитала.

Чрезвычайно высокая емкость внутреннего рынка обеспечивает США уникальное место в мировой экономике. Самый высокий объем ВВП в мире означает, что США расходуют больше любой другой страны на текущее потребление и инвестиции.

Концентрация производства в промышленности протекает в условиях сложившейся монополистической структуры, которая определяет характер организации хозяйственной деятельности.

США обладают самым крупным в мире научно – техническим потенциалом, который является в современных условиях решающим фактором развития экономики и конкурентоспособности в мировом хозяйстве.

Американские корпорации прочно удерживают первенство в мире по таким направлениям НТП, как производство самолетов и космических аппаратов, сверхмощных компьютеров и их программного обеспечения, средств связи, биотехнологии, производство лазерной техники и т. д.

США продолжает оставаться крупнейшим в мире производителем продукции высоких технологий, или, как ее принято называть, наукоемкой продукции составляла в начале 90-х годов свыше 36%.

Еще одной сферой, где американцы удерживают очень прочные позиции, является обработка накопленных массивов знаний и предоставление информационных услуг. Этот фактор играет очень существенную роль, так как быстрое и качественное информационное обеспечение стало во все возрастающей степени определять эффективность работы всего производственного аппарата. В настоящее время в США сосредоточено 75% банков данных, имеющихся в развитых странах.

Ядро научно-технического потенциала США составляют кадры высококвалифицированных ученых и инженеров, занятых в произведении научных исследований проработок. В начале 90-х годов общая численность научных сотрудников США составляла 6 млн. 950 тыс. человек, занятых полное время.

Высоким образовательным уровнем характеризуется весь контингент рабочей силы США.

США принадлежит особая роль в функционировании мирового хозяйственного комплекса, в особенности во второй половине XX века. Отношения доминирования и партнерства в области мировой торговли, инвестиций, которые складываются между США, Западной Европой, Японией, НИС3, прошли ряд этапов в своем развитии.

Вначале было абсолютное превосходство США, а затем, по мере усиления экономики других стран, отношения между ними постепенно переходили в конкурентное сотрудничество, в котором США вынуждены частично уступать свою долю влияния соперникам, перемещая свое воздействие на более высокий технический уровень. До сих пор американские компании преобладают на многих рынках в мировой торговле, ссудного и предпринимательского капитала.

1. Основные показатели США и Республики Беларусь

Основные экономические показатели представлены в таблице 1.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | США | РБ |
| ВВП | $25439 млрд (2023 г.) | $68,2 млрд (2023 г.) |
| ВВП на душу населения | $63500 (2023 г.) | $6217 (2022 г.) |
| Подоходный налог | 37% (2023 г.) | 13% (2023 г.) |
| Уровень инфляции | 3% (2024 г.) | 5,6% (2024 г.) |
| Уровень безработицы | 3,7% (2023 г.) | 3,5% (2023 г.) |
| Экспорт | $257,2 млрд (2024 г.) | $38,3 млрд (2022 год) |
| Импорт | $324,6 млрд (2024 г.) | $38,6 млрд (2022 год) |

Табл. 1 – Основные экономические показатели США и РБ

Исходя из данных таблицы можно выделить следующие основные различия между двумя странами:

* ВВП США значительно превосходит ВВП Беларуси. По последним данным, в 2023 году ВВП США составил сумму в размере 25439 миллиарда долларов, в то время как ВВП Беларуси составил 68,2 миллиарда долларов.
* ВВП на душу населения в США значительно выше, чем в Беларуси. В 2023 году ВВП на душу населения в США составил около 63 500 долларов, в то время как в Беларуси этот показатель составил около 6 217 долларов в 2022 году.
* Ставка подоходного налога в США выше, чем в Беларуси. В 2023 году в США ставка подоходного налога составила 37%, в то время как в Беларуси она составила 13% в том же году.
* Уровень инфляции в Беларуси выше, чем в США. В 2024 году ожидается, что уровень инфляции в США составит около 3%, в то время как в Беларуси этот показатель прогнозируется на уровне 5,6%.
* Уровень безработицы в Беларуси и США примерно на одном уровне. В 2023 году уровень безработицы составил 3,7% в США и 3,5% в Беларуси.
* Объем экспорта и импорта США значительно превышает показатели Беларуси. В 2024 году объем экспорта США составил около 257,2 миллиарда долларов, а импорта - около 324,6 миллиарда долларов. В то же время, Беларусь зафиксировала экспорт на уровне 38,3 миллиарда долларов и импорт на уровне 38,6 миллиарда долларов в 2022 году.

Итак, основными выводами из сравнения показателей экономики США и Беларуси являются значительное превосходство США в части размера экономики, ВВП на душу населения и объема экспорта и импорта. Ставка подоходного налога в США также выше, однако, уровень инфляции в Беларуси немного выше, чем в США. Уровень безработицы примерно на одном уровне в обеих странах.

Заключение

В заключении можно отметить, что Американская модель экономики является одной из самых влиятельных и успешных моделей в мире. Она основана на принципах рыночной экономики, частной собственности и свободного предпринимательства.

Американская экономика характеризуется высоким уровнем инноваций, технологического прогресса и предпринимательства. Она способствует стимулированию конкуренции, что приводит к повышению качества товаров и услуг, а также стимулирует рост и развитие экономики.

Одним из ключевых элементов американской экономической модели является защита частной собственности и права собственности. Это обеспечивает свободу выбора, индивидуальную ответственность и стимулирует инновации и предпринимательскую активность.

Однако следует отметить, что Американская модель экономики также сталкивается с вызовами и проблемами. Неравенство доходов и доступа к возможностям остается одной из главных проблем, требующих решения. Некоторые группы населения, такие как меньшинства и люди с ограниченными возможностями, испытывают неравенство и дискриминацию.

Для того чтобы преодолеть эти вызовы, необходима постоянная работа по созданию более инклюзивной и справедливой экономической системы. Это может включать усиление социальной защиты, обеспечение равного доступа к образованию и здравоохранению, а также сокращение разрыва между бедными и богатыми слоями общества.

В целом, Американская модель экономики представляет собой мощную силу, способную стимулировать инновации, экономический рост и процветание. Однако ее дальнейшее развитие и успех требуют постоянного осмысления и адаптации к изменяющимся вызовам и потребностям общества.

Список использованных источников

1. Tradingeconomics [Электронный ресурс – Режим доступа: https://ru.tradingeconomics.com/– Дата доступа: 18.03.2024

2. Studme [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studme.org/ – Дата доступа: 20.03.2024

3. Kznews [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://kznews.kz/qazaqsha-referattar/referat-na-temu-amerikanskaja-model-jekonomiki/ Дата доступа: 20.03.2024

4. Inesnet [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.inesnet.ru/ – Дата доступа: 21.03.2024

5. Gov. by [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://economy.gov.by/uploads/files/VED/Itogi-vneshnej-torgovli-2022-g..pdf – Дата доступа: 21.03.2024

6. Trendeconomy [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://trendeconomy.ru/ – Дата доступа: 15.03.2023

7. 1prof [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://fpb.1prof.by/ – Дата доступа: 25.03.2024

8. Cyberleninka [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/amerikanskaya-ekonomicheskaya-sistema-i-ee-funktsionirovanie– Дата доступа: 25.03.2024